



حوزه‌ی علمیه‌ی قم

رساله‌ی علمی سطح ۴

## شیوه‌ی جدال احسن در تبلیغ دین

۹

مقایسه‌ی آن با شیوه‌های تبلیغی دنیاًی معاصر

نگارش:

عبدالحمید فلاح نژاد

استاد راهنما: حجت‌الاسلام والملمین سیدمه‌دی حسینی بیان

استاد مشاور: حجت‌الاسلام والملمین علی رحمانی سبزواری

تابستان ۱۳۸۸

## چکیده مطالب

تبليغ دين يكى از نياز هاي اساسى بشر است، دانش تبليغ همزاد انسان است، اولين انسان اولين مبلغ بود. پيامبران و امامان، بزرگ مبلغان تاريخ بشريت آند.

تبليغ دين بدون آگاهى از منابع دينى ميسّر نیست، قرآن مهمترین منبع تبليغ دين است، خداوند در اين كتاب سه شيوه ی تبليغی را به پيامبرش توصيه می کند، اين شيوه ها عبارتند از:

شيوه حكمت (=برهان)، شيوه ی موعظه ی حنسه (=خطابه) و شيوه ی جdal احسن. تبليغ دين چيزی است که عقل و شرع به وجوب آن حكم می کند. امروزه ما شاهد آنیم که مجهز ترین دستگاه ها، دستگاه های تبليغاتی است و اسرار آميز ترین فن، فن تبليغ است.

رسالت تبليغی ما ايجاب می کند که دين را بشناسيم و با بهترین شيوه ها به تبليغ آن بپردازيم. تبليغات ما دچار کاستيهایی است، گویا امور فرهنگی و تبليغی متصلی خاصی ندارد. تشنجان معارف اسلامی در جهان در پی سیراب شدن از آب حیات دين بوده و پذيرای اسلام ناب می باشند. از ديگر رسالت های تبليغی ما مبارزه با عوامل وهن مذهب و بدعت گذاري و تحريف است. آسيب شناسی تبليغات دينی از ديگر وظایيف ماست. آشنایي با ابزارهای تبليغی يكى از ضرورت های تبليغ است.

ارتباط انسان با همنوعان خود، همزاد انسان است، ساختن ابزارهای ارتباطی در پاسخ نيازهای ارتباطی انسان ها بوده است. ارتباط به دو صورت کلامی و غير کلامی صورت می پذيرد، منظور ما از ارتباط، ارتباط دينی می باشد. ارتباط کلامی در زندگی انسانها اهمیت فراوانی دارد. تبليغات مهمترین شاخهی علم ارتباطات است. هر تبليغی يك عمل ارتباطی است. محور ارتباط «پيام» است. ارتباط به دو صورت مثبت و منفی انجام می گيرد. ارتباط مثبت از نظر عقل و شرع پسندideh است و ارتباط منفی از نظر عقلی مذموم و از نظر شرع مردود است. مهمترین شيوه های روابط اجتماعی ارتباطات گفتاري است. بهترین شيوه های گفتاري، شيوه های برهانی، خطابی و گفتگوی برتر (= جdal احسن) است. مهمترین آسيب ارتباط گفتاري «غالطه» است. يكى از وظایيف عالمان دين نقد منصفانهی کلام دانشمندان است. نقد منصفانه عامل پویایی علم است. شيوه جdal احسن نقش مهمی در تبليغ دين دارد. مطالعهی مناظره های پيشگامان «جدال احسن» بر قوهی استنباط و مهارت مبلغ می افزاید. مقايسهی شيوه های تبليغی، مبلغ را در اتخاذ بهترین شيوه تبليغی ياري می رساند. آشنایي مبلغ با ابزارهای تبليغی نقش بسزايی در پيشبرد تبليغات دينی دارد.

## فهرست مطالب:

۴	تقدیم
۵	تقدیر و تشکر
۱	مقدمه
۱۰	بخش اول
۱۰	کلیات و مفاهیم
۱۱	مسئله تحقیق و گستره آن
۱۴	فصل اول: کلیات
۱۴	۱-۱-۱ سابقه‌ی تحقیق و ضرورت آن
۱۶	۲-۱-۱ اهداف تحقیق
۱۷	۳-۱-۱ روش تحقیق
۱۸	۴-۱-۱ فرضیه‌ها
۱۹	۱-۱-۱ سوال‌های تحقیق
۱۹	سؤال‌های اصلی
۱۹	سؤال‌های فرعی
۲۰	فصل دوم: تبلیغ و ضرورت آن
۲۰	۱-۲-۱ وجوب تبلیغ
۲۸	۲-۲-۱ کیفیت تبلیغ
۳۱	۳-۲-۱ ضرورت بازنگری در شیوه‌های تبلیغ دین
۳۲	۴-۲-۱ رسالت تبلیغی ما در عصر حاضر
۳۶	فصل سوم: مفاهیم

۳۶	۱-۳-۱ تبلیغ:
۳۹	۱-۳-۲ تبلیغ در قرآن:
۴۰	۱-۳-۳ تفاوت ایصال و تبلیغ:
۴۱	۱-۳-۴ بلیغ:
۴۱	۱-۳-۵ اعلام:
۴۱	۱-۳-۶ دعوت و دعاوی:
۴۳	۱-۳-۷ تفاوت دعاوی و اعلام:
۴۳	۱-۳-۸ موعظه:
۴۴	۱-۳-۹ جدل، جدال، و جدال احسن:
۴۶	۱-۳-۱۰ مناظره، گفتگو، حوار، مراء، احتجاج:
۴۸	۱-۳-۱۱ دین:
۵۰	تعریف دین (اصطلاح دین)
۵۱	۱-۳-۱۲ ارتباط:
۵۴	۱-۳-۱۳ جمع‌بندی مفاهیم ارتباط:
۵۴	۱-۳-۱۴ آغاز ارتباط در تاریخ بشر:
۵۵	۱-۳-۱۵ اقسام ارتباط:
۵۶	۱-۳-۱۶ تبلیغ و ارتباطات:
۵۷	۱-۳-۱۷ اهمیت ارتباط و ارتباطات:
۵۷	۱-۳-۱۸ تأثیرگذاری ارتباط بر زندگی ما:
۵۸	۱-۳-۱۹ انواع ارتباطات:
۶۰	۱-۳-۲۰ بخش دوم
۶۰	شیوه‌های ارتباط

۶۱	فصل اول: شیوه های ارتباط
۶۱	۱-۱-۲ اهمیت برقراری ارتباط مبلغ با مخاطب
۶۲	۲-۱-۲ شیوه های ارتباطات اجتماعی انسان ها
۶۳	۳-۱-۲ شیوهی برهان
۶۶	۴-۱-۲ استحکام استدلال شیعه
۶۷	۵-۱-۲ روش برهانی علامه طباطبایی:
۷۹	۶-۱-۲ استحکام سخن
۷۶	۷-۱-۲ شیوهی علمی حکمت متعالیه
۸۰	۸-۱-۲ روش شناسی حکمت متعالیه
۸۱	۹-۱-۲ شیوه های فکری حکمای شیعه:
۸۱	۱۰-۱-۲ روش اتحادی:
۸۷	۱۱-۱-۲ روش تفکیکی:
۸۹	۱۰-۱-۲ استحکام شیوهی برهانی علامه طباطبائی
۹۲	۱۱-۱-۲ کاربرد برهان برای چه افرادی؟ در کجا؟ در چه مسائلی؟
۹۳	۱۱-۱-۲ چگونگی کاربرد برهان:
۹۵	۱۱-۱-۲ راه شناخت خدا:
۹۹	۱۱-۱-۲ سخن مستحکم صدر المتألهین:
۱۰۳	فصل دوم: آسیب شناسی ارتباط
۱۰۴	۱-۲-۲ تعریف مغالطه:
۱۰۶	۲-۲-۲ انواع مغالطه:
۱۰۷	۳-۲-۲ فایدهی فن مغالطه:
۱۱۰	۴-۲-۲ نمونه های مغالطه:

۱۱۱.....	۲-۲-۵ مغالطه‌ی اشتراک لفظی:
۱۱۵.....	۲-۲-۶ مغالطه‌ی مصادره به مطلوب:
۱۲۱.....	<b>فصل سوم: شیوه‌ی خطابه</b>
۱۲۲.....	۲-۳-۱ تعریف خطابه:
۱۲۲.....	۲-۳-۲ ارکان خطابه:
۱۲۳.....	۲-۳-۳ وظایف خطیب و مبلغ:
۱۲۴.....	۲-۳-۴ مبانی وظایف خطیب:
۱۲۴.....	۲-۳-۵ اقسام خطابه:
۱۲۵.....	۲-۳-۶ توصیه‌هایی برای خطیب:
۱۲۷.....	۲-۳-۷ خطابه میدان هنر:
۱۲۷.....	۲-۳-۸ مواد خطابه:
۱۲۸.....	۲-۳-۹ روان‌شناسی و جامعه‌شناسی تبلیغ:
۱۲۹.....	<b>بخش سوم</b>
۱۲۹.....	<b>شیوه‌ی جدال احسن</b>
۱۲۹.....	در تبلیغ دین
۱۳۰.....	<b>فصل اوّل: شیوه‌ی جدال احسن</b>
۱۳۱.....	۳-۱-۱ شیوه‌ی جدال احسن در تبلیغ دین
۱۳۳.....	۳-۱-۲ جدل:
۱۳۳.....	معنای لغوی جدل:
۱۳۵.....	۳-۱-۳ معنای اصطلاحی جدل
۱۳۸.....	۳-۱-۴ فوائد جدل:

۱۴۳.....	۳-۱-۵ انجیزه‌ی بشر از جدل:
۱۴۵.....	۳-۱-۶ اقسام جدل:
۱۵۱.....	۳-۱-۷ جدال احسن منطقی و جدال احسن قرآنی:
۱۵۲.....	۳-۱-۸ آداب جدال احسن:
۱۰۰.....	۳-۱-۹ جدال احسن در قرآن کریم
۱۵۸.....	جدال احسن حضرت ابراهیم علیهم السلام:
۱۵۸.....	۳-۱-۹-۱ جدال احسن ابراهیم علیهم السلام با نمرود:
۱۶۲.....	۳-۱-۹-۲ جدال احسن حضرت ابراهیم با آزر:
۱۷۰.....	۳-۱-۹-۳ جدال احسن حضرت ابراهیم با ستاره پرستان:
۱۷۶.....	۳-۱-۹-۴ نظری به شیوه‌ی جدال احسن حضرت ابراهیم علیهم السلام:
۱۸۰.....	۳-۱-۱۰ جدال احسن در سیره‌ی پیامبر و اهل بیت علیهم السلام:
۱۸۶.....	۳-۱-۱۱ پیشگامان شیوه‌ی جدال احسن:
۱۸۷.....	۳-۱-۱۱-۱ مناظره‌ی هشام بن حکم با عمرو بن عبید:
۱۹۳.....	۳-۱-۱۱-۲ موارد اختلاف ابن بابویه و شیخ مفید علیهم السلام در جدل:
۱۹۶.....	۳-۱-۱۱-۴ مناظره‌ی شیخ مفید علیهم السلام با یکی از سران اسماعیلیه:
۲۰۴.....	۳-۱-۱۱-۵ مناظره‌ای از علامه حلی با علمای اهل سنت:
۲۰۹.....	۳-۱-۱۱-۶ مناظره‌ی حسین بن علی علوی با عالم عباسی:
۲۱۳.....	۳-۱-۱۱-۷ مناظره‌های مكتوب:
۲۱۳.....	مناظره‌ی علامه شرف الدین:
۲۱۸.....	شیوه‌ی جدال احسن در اصول فقه و فقه:
۲۱۹.....	۳-۱-۱۲ جدال احسن امام صادق علیهم السلام با ابو حنیفه در مورد قیاس:
۲۲۶.....	۳-۱-۱۳ شیوه‌ی جدال احسن در مورد فتح باب اجتهاد

مناظره‌ی شیخ سلیم بشری با علامه شرف الدین در مورد فتح باب اجتهاد:	۲۲۷
۱۴-۱-۳ شیوه‌ی جدال احسن درمورد وضو	۲۲۳
۱۵-۱-۳ شیوه‌ی جدال احسن در جمع بین صلاتین:	۲۳۵
۱۶-۱-۳ شیوه‌ی جدال احسن در تقيه:	۲۴۱
مناظره‌ی دکتر تیجانی با یکی از علمای اهل سنت:	۲۴۵
۱۷-۱-۳ شیوه‌ی جدال احسن درمورد توسل به اهل بیت ﷺ:	۲۴۶
بررسی حدیث ثقلین:	۲۵۲
۱۸-۱-۳ شیوه‌ی جدال احسن در سجده بر تربت حسینی:	۲۵۷
۱۹-۱-۳ شیوه‌ی جدال احسن با سوفسطائیان و شکاکان:	۲۶۵
شیوه‌ی جدال احسن با سوفسطائیان:	۲۶۶
پاسخ به سفسطه‌گرایان:	۲۶۸
۲۰-۱-۳ شیوه‌ی جدال احسن با مسیحیان:	۲۶۹
۲۱-۱-۳ شیوه‌ی جدال احسن با یهودیان:	۲۷۱
مناظره‌ی پیامبر اکرم ﷺ با عبدالله بن صوریا:	۲۷۲
۲۲-۱-۳ شیوه‌ی جدال احسن با وهابیان:	۲۷۴
<b>فصل دوم: شیوه‌های تبلیغی معاصر و مقایسه‌ی آن با جدال احسن</b>	۲۷۸
۱-۲-۳ شیوه‌های تبلیغی مؤمنان	۲۷۹
۲-۲-۳ شیوه‌های تبلیغی دنیای معاصر:	۲۸۱
اینک به معرفی مهمترین شیوه‌های تبلیغی دنیای معاصر می‌پردازیم:	۲۸۲
۱-۲-۲-۳ شیوه‌ی مستقیم:	۲۸۲
۲-۲-۲-۳ شیوه‌ی غیرمستقیم:	۲۸۵
۳-۲-۲-۳ روش استدلالی:	۲۸۷

۲۸۹.....	۴-۲-۲-۳ روش شبه استدلالی:
۲۹۰.....	۵-۲-۲-۳ روش تدریجی:
۲۹۱.....	۶-۲-۲-۳ روش شرطی:
۲۹۲.....	۷-۲-۲-۳ روش نفی و اثبات:
۲۹۳.....	مقایسه‌ی شیوه‌های جدال احسن با روش نفی و اثبات:
۲۹۴.....	۸-۲-۲-۳ شیوه دعاوی و جنگ روانی
۲۹۷.....	۹-۲-۲-۳ شیوه طرح ناگهانی:
۲۹۹.....	۱۰-۲-۲-۳ شیوه جوسازی:
۳۰۰.....	۱۱-۲-۲-۳ شیوه تکرار:
۳۰۲.....	۱۲-۲-۲-۳ شیوه استفاده از ستاره‌های ورزشی و سینمایی:
۳۰۳.....	۱۳-۲-۲-۳ شیوه‌ی القا:
۳۰۵.....	۱۴-۲-۲-۳ شیوه‌ی تظاهر به آزاد منشی:
۳۰۸.....	اصول حاکم بر شیوه‌های تبلیغی در دنیای معاصر
۳۰۸.....	۳-۲-۳ دوری از معنویت:
۳۰۹.....	۴-۲-۳ دوری از حقیقت:
۳۱۰.....	۵-۲-۳ استفاده از ابزارهای تبلیغی مشروع و نامشروع
۳۱۰.....	۶-۲-۳ متضاد بودن قول و فعل مبلغان:
۳۱۱.....	۷-۲-۳ محور بودن هوا و هوس:
۳۱۱.....	۸-۲-۳ عرصه‌ی گسترده:
۳۱۲.....	۹-۲-۳ استفاده‌ی جنون آمیز از فن‌آوری:
۳۱۳.....	۱۰-۲-۳ شیوه‌های تبلیغی مسیحیت:
۳۱۵.....	۱۱-۲-۳ اصول حاکم بر تبلیغات اسلامی:

۱۲-۲-۳ مقایسه‌ی شیوه‌ی جدال احسن با شیوه‌های تبلیغی قرآنی:	۳۱۸
۱-۱۲-۲-۳ شیوه‌ی خطابه و مقایسه‌ی آن با جدال احسن:	۳۱۸
۲-۱۲-۲-۳ شیوه‌ی برهان و مقایسه‌ی آن با شیوه‌ی جدال احسن:	۳۲۰
۳-۱۲-۲-۳ شیوه‌ی تمثیل و مقایسه‌ی آن با شیوه‌ی جدال احسن:	۳۲۱
۴-۱۲-۲-۳ شیوه‌ی قصه‌گویی و مقایسه‌ی آن با شیوه‌ی جدال احسن:	۳۲۳
۱۳-۲-۳ مقایسه‌ی شیوه‌ی قصه‌گویی با شیوه‌ی جدال احسن	۳۲۵
۱۴-۲-۳ شیوه‌ی جدال احسن و مقایسه‌ی آن با شیوه‌های تبلیغی دنیای معاصر	۳۲۵
۱۵-۲-۳ بهترین شیوه‌ی تبلیغی:	۳۲۶
<b>فصل سوم: ابزارهای تبلیغی</b>	<b>۳۲۸</b>
۱-۳-۳ شرط استفاده از ابزارهای تبلیغی	۳۲۸
۲-۳-۳ ابزارهای تبلیغاتی مدرن	۳۲۹
۳-۳-۳ ابزارهای نبرد انتشاراتی:	۳۳۰
۴-۳-۳ ابزارهای نبرد امواج:	۳۳۱
<b>خاتمه</b>	<b>۳۳۹</b>
خلاصه تحقیق	۳۳۹
استنتاج	۳۳۹
کاستیهای تحقیق:	۳۴۰
پیشنهادها:	۳۴۱
ملخص البحث	۳۴۳
<b>فهرست منابع و مأخذ</b>	<b>۳۴۴</b>

## مقدمه

تبليغ يكى از نيازهای اساسی در زندگی بشر است، تاریخ نشان می‌دهد که انسان هیچ‌گاه از تبليغ و تبليغات غافل نبوده است، و اين مسئله همه‌ی شئون زندگی بني آدم را، اعم از امور مذهبی، سیاسی، اجتماعی، فرهنگی، نظامی، علمی و... در بر گرفته است.

سياستمداران برای رسيدن به مقاصد سياسی خود، قبل از هر اقدامی، به فکر تبليغات‌اند، و برای پیروزی خود از متخصصان فن تبليغ نهايت استفاده را می‌برند.

استعمارگران در گذشته و حال، در جهت رسیدن به اهداف استعماری و استکباری خود، همواره از تبليغ بهره گرفته‌اند و در هر جای جهان، جای پايی پيدا کنند، فرهنگ و زبان و آداب و رسوم خود را تبليغ و حاکم می‌کنند، حکومت استعمار انگلیس در اواني که سرزمین زرخیز شبه قاره هند را به تصرف درآورد، زبان و فرهنگ انگلیسی را در آنجا رواج داد، چنانچه فرانسه در الجزایر، زبان و فرهنگ فرانسوی را حاکم کرد، و ديگر استعمارگران نيز به همين منوال عمل كردن.

تبليغ چنان اثري دارد که می‌تواند حق را باطل و باطل را حق جلوه دهد، ولی خدا را مبغوض مردم و دشمن خدا را ولی خدا معرفی کند، به گونه‌ای افراد را مسحور کند که برای ریختن خون افراد مظلوم و معصوم از یکدیگر سبقت گيرند و برای درک ثواب و فضائل شب قدر، فرق ولی الله را بشکافد، حرام خدا را حلال، و حلال را حرام کند، زشت را زيبا و زيبا را زشت بنمایند. تعصّب و جاهليت را توحيد، و توحيد ناب را شرك جلوه دهد. ظلم و تجاوز و اشغال کشورها را دمکراسی و آزادی و استقلال و غيرت و مردانگی و دفاع از عقیده و آب و خاک را تروریسم معرفی کند. نابودی و تسلط بر فرهنگ‌های حق و ريشه دار در عقل و وحی را جهانی‌سازی، و استقلال فرهنگی و دفاع از عقیده‌های حق را عقب ماندگی و ارتجاج بداند. حقیقت را افسانه و بی‌ريشه، و افسانه را حقیقت ارائه دهد.

تبليغ، می‌تواند در جانب مثبت چنان مؤثر باشد که هیچ سلاح و صلاحی جايگزین آن نتواند باشد، صحنه‌های زيبای ايثارگری و رشادت و شهادت در وهله‌ی نخست از تبليغ نشأت

می‌گیرد، رهایی از قید و بند جاهلیت و گام نهادن به وادی نور هدایت از آثار جاودانه‌ی تبلیغ است، انتشار آموزه‌های انسان‌ساز دین‌الله‌ی از چشم‌های سار تبلیغ جاری می‌شود، که همانند نهرهای جاری، حیات سبز را در کالبد وجود انسان‌ها به ارمغان می‌آورد.

تبلیغات آنقدر از اهمیت برخوردار است که عملیات و تسليحات نظامی به پای آن نمی‌رسد، از این جهت است که استعمارگران، پیش از عملیات نظامی به جنگ تبلیغاتی و روانی اقدام می‌کنند، و در صورت پیروزی در این مرحله اقدام به حمله نظامی می‌کنند. کارشناسان فن تبلیغ می‌گویند، اثر تبلیغات به مراتب بیشتر از آثار عملیات نظامی است، ولی هزینه‌ی عملیات نظامی دهها برابر هزینه‌های تبلیغاتی است. اینجاست که حقیقت سخن حضرت امام خمینی ره روشن می‌شود، آنجا که می‌گوید: «سلاح تبلیغات، برندۀ‌تر از سلاح در میدان جنگ است»<sup>(۱)</sup>.

موتور ماشین جنگی بوسیله‌ی تبلیغات استارت می‌خورد، و رزم‌منده را چنان نیرویی می‌بخشد که در راه رسیدن به هدف، سر از پا نمی‌شناسد، و خود را به آب و آتش می‌زند.

در عرصه‌ی معادلات اقتصادی دنیا نیز، تبلیغات نقش یگانه‌ای را ایفا می‌کند، و بنگاه‌های تجاری و اقتصادی با استفاده از ابزار و فنون تبلیغاتی مدرن و پیشرفته همچون، رادیو، تلویزیون، اینترنت، ماهواره و... همگان را از کودک گرفته تا جوان، و از میانسال تا کهنسال، تحت تأثیر قرار می‌دهند، و برای تبلیغ کالای خود مبالغ هنگفتی را هزینه می‌کنند، و از شیوه‌های سحرآمیز بهره می‌گیرند.

تبلیغ در عرصه‌ی دین و مذهب نیز مدد نظر دین باوران و دین پژوهان بوده و هست، و در میان ادیان ابراهیمی، اسلام و مسیحیت در این عرصه پیشتازند.

دین اسلام یک دین تبلیغی است، از نخستین روزهای ظهور اسلام تبلیغ آن، یکی از بزرگترین اهداف پیامبر خاتم، حضرت محمد صلی الله علیه و آله و سلم بوده است.

---

(۱) صحیفه نور، ج ۱۵، ص ۲۷۷؛ و ج ۱۶، ص ۱۱.

آن حضرت هم خود به تبلیغ اقدام کرد، و هم گروههای تبلیغی را به مناطق مختلف اعزام می‌کرد، و بدین وسیله مردم را از ظلمتکده جهل و تعصّب، به نور اسلام و معنویت رهنمون می‌ساخت.

برخلاف آنچه عده‌ای می‌اندیشند، تبلیغ کار آسانی نیست، که هر نا آزموده‌ای بتواند از عهده‌ی آن برآید، بلکه امر بسیار مهم، حیاتی و فنی است، که دارای ساز و کار مخصوص به خود است.

اگر بگوئیم آشنائی درست با فقه، مقدمه‌ی تبلیغ دین است، حرفی به گزاف نگفته‌ایم، و شاید بتوان این مدعای از آیه‌ی «نفر» به دست آورد.

همچنانکه برای فقاوت در دین چندین علم به عنوان پیش‌نیاز لازم و ضروری است، برای تبلیغ دین نیز همه‌ی آن علوم لازم است.

از این مطالب نباید توهّم شود که مقام فقاوت و فقيه کم اهمیت‌تر از مقام تبلیغ و مبلغ است، بلکه آنچه منظور نگارنده است، این است که هم مقام فقاوت مقامی است بس رفیع، و هم مقام تبلیغ از اهمیت فراوانی برخوردار است، کسی می‌تواند دین را تبلیغ کند که آن را فهمیده باشد، و همچنانکه در گذشته مقام خطیب و مبلغ و واعظ همپایه‌ی مقام مرجعیت بوده است، در حال حاضر نیز باید چنین باشد.

به نظر می‌رسد که لازم است اساتید برجسته‌ی حوزه‌های علمیه، وبخصوص حوزه‌ی علمیه‌ی مبارکه‌ی قم، درس «فقه التبلیغ» را دایر کنند، و کرسی درس تبلیغ در دانشگاه‌ها نیز برقرار شود، تا صاحب نظران مجال پیدا کنند، و تمامی زوایای این درس مهم را بررسی نموده و به صورت منقّح و دور از افراط و تفریط در اختیار دانش‌پژوهان بگذارند، و دانش‌پژوهان نیز با تحقیق بیشتر و عزمی راسخ، و با زبان و بیان فصیح و بلیغ، اندوخته‌های خود را در سطح جامعه منتشر کنند، تا بدین وسیله روح تشنگان حقایق فطری و معنوی را از آب حیات تبلیغ سیراب کنند.

عصر ما، یک عصر طلایی است، از این جهت که شاهد اوجگیری رویکرد معنوی و گسترش روز افزون اسلام ناب، حتّی در قلب سرزمین‌های کفر و نفاق می‌باشیم، که این خود وظیفه‌ی مبلغان دینی را مضاعف می‌کند. مبلغان با فهم درست آیین اسلام و بهره‌گیری از

راهکارهای اجرایی آن، و آموختن راههای گسترش و نشر معارف اسلامی، یک انقلاب فرهنگی در سطح جهان برپا کنند، و کوچکترین قصور در این مورد باعث خسروان و جایگزین شدن مکاتب انحرافی به جای اسلام عزیز خواهد شد.

انسان‌ها هرچه اهمیت یک علم و فن را در زندگی خویش بیشتر درک کنند، بدان بیشتر رغبت نشان می‌دهند، و راههای دست‌یابی به آن را آسان‌تر می‌آموزند. بر این اساس، ما نیز باید نقش و اهمیت تبلیغ را در زندگی انسان بکاویم و بیان کنیم، تا همگان از آن اطلاع پیدا کنند، که مردم تشهی معارف دین خدایند و راه شناسایی آن هم تبلیغ است.

نقش مبلغ در جامعه، مانند نقش طبیب است، و چنانکه جامعه نیازمند طبیب است، نیازمند به مبلغ نیز می‌باشد، بلکه از جهتی می‌توان گفت: نیاز انسان به مبلغ شدیدتر و بیشتر از نیاز به طبیب است؛ زیرا طبیب دردهای جسمانی را مداوا می‌کند، ولی مبلغ دردهای معنوی را. اگر بعضی دردهای معنوی مداوا نشود، و مشکلات معنوی و دینی انسان حل نگردد، ابدیت انسان تباہ و نابود گردد و برای همیشه در جهنّم باقی می‌ماند.

همانگونه که انسان‌ها در هنگام بیماری و قبل از بیماری، برای پیشگیری از بیماری‌ها به طبیب مراجعه می‌کنند، مراجعه به مبلغ دینی نیز اینگونه است که هم برای پیشگیری و بهداشت روانی - که امروزه دغدغه خاطر بسیاری از انسان‌ها است - جامعه نیازمند طبیب معنوی است، وهم برای درمان بیماری‌ها. مبلغ اگر «طبیب<sup>۱</sup> دوّار<sup>۲</sup> بطّه» باشد، می‌تواند جامعه‌ی بیمار را معالجه کند و راههای پیشگیری از بیماری‌های اجتماعی و معنوی را بیاموزد، چنانچه بزرگ مبلغ الهی، پیامبر اکرم ﷺ اینگونه بود. امروزه ما نیز نیازمند آموختن و آموزش راه و روش و شیوه‌ی تبلیغی آن حضرت هستیم، تا بتوانیم بیماری‌های اجتماعی و معنوی عصر خود را شناسایی و درمان کنیم.

جامعه‌ی جهانی در عصر ما، با مشکلات عدیده‌ی اجتماعی و معنوی دست به گریبان است، و پی درمان و آرامش و راه حل می‌گردد، به هر کجا روی می‌آورد، نومید و دست خالی بر می‌گردد. در اینجا یک سؤال مطرح است، و آن اینکه چرا انسان‌ها به چنین بیماری‌های مهلكی گرفتار شده‌اند؟ و راه درمان آن چیست؟

سرّ مطلب این است که ﴿نَسُوا اللَّهَ فَانْسَاهُمْ أَنفُسَهُم﴾<sup>(۱)</sup> خدا را فراموش کردند، و خود به «خودفراموشی» گرفتار شدند، و این خود از بزرگترین و رایج‌ترین و کشنده‌ترین بیماری‌های عصر ماست. راه درمان هم این است که ﴿أَلَا بِذِكْرِ اللَّهِ تَطْمَئِنُ الْفُلُوْبُ﴾<sup>(۲)</sup> اگر یاد خدا و ذکر خدا در قلبی وارد شود، خداداراموشی، اضطراب، دلهره و افسردگی از آن رخت بر می‌بندد، و به مقام اطمینان دست می‌یابد، مقام اطمینان آنچنان با اهمیت و ارزشمند است که حضرت ابراهیم خلیل الله علیہ السلام در حالیکه پیامبر خدا بود، از خداوند متعال خاضعانه درخواست می‌کند که او را به آن مقام برساند.

رسیدن به مقام اطمینان و برطرف شدن بیماری‌های روحی و روانی، در سایه‌ی ایمان به خدا و روز رستاخیز میسر است، و نایل شدن به ایمان و آرامش روحی از طریق تبلیغ دین امکان‌پذیر است.

ارکان تبلیغ:

تبلیغ بر ارکانی مبتنی است:

۱- خصوصیات شخصیتی مبلغ، که این خود بر دو گونه است:

أ. خصوصیات درونی مبلغ: اخلاص، دلسوزی، شهامت، شجاعت، صبوری، استقامت، تدبیر، حکمت، سیاست، مؤمن بودن، هدفمند بودن، عزت نفس داشتن، خوش‌بیان بودن و...

ب. خصوصیات رفتاری مبلغ: پرهیز از تکلف، توافق گفتار و رفتار، دوری کردن از تملق و چاپلوسی، درخواست کردن اجر و مزد از خداوند بزرگ، نه از دیگران، انتقاد‌پذیری، تواضع، حمایت از محرومان و مظلومان، دشمنی با ظالمان و ستمگران، مردمی بودن، دردآشنای مردم، خوش ساقیه بودن، عدالت محور، داشتن روحیه‌ی صداقت، منظم بودن، ساده زیستی، داشتن ظاهری آراسته و...

۲- محتوای تبلیغ: هرچند محتوای تبلیغ از استحکام برخوردار باشد، بهمان مقدار، اثر آن ماندگارتر است، از آنجایی که تبلیغ، ابلاغ یک فکر و پیام است، و با روح و ضمیر و

(۱) سوره حشر (۵۹)، آیه ۱۹.

(۲) سوره رعد (۱۳)، آیه ۲۸.

قلب انسان‌ها در ارتباط است، به هر اندازه که محتوای آن غنی‌تر و با واقعیت سازگارتر باشد، زمینه‌ی نفوذ آن در جان انسان‌های مستعد بیشتر خواهد بود. خطبه‌ی متین نهج البلاغه یک نمونه‌ی بارز تبلیغ است، که دارای مضامین عالی و اثرگذار است، هر انسان مستعدی در محتوای آن تأمل کند، اثری بر روح او می‌گذارد و او را متحول می‌سازد.

محتوای تبلیغ باید به گونه‌ای باشد که با روح و فطرت انسان‌ها سازگار باشد، و نیاز فطری بشر را تأمین کند. در این صورت است که تبلیغ می‌تواند در میان تیرگی‌های زمانه، روزنه‌ی امید شود که باعث ماندگاری دین الهی باشد. خداوند می‌فرماید: «إِنَّمَا الْزَبْدَ فِي ذَهَابٍ<sup>(۱)</sup> وَ إِنَّمَا مَا يَنْفَعُ النَّاسَ فَيَمْكُثُ فِي الْأَرْضِ».

در این تشبيه بسیار طریقی به کار رفته است، باران که می‌آید و سیل جاری می‌شود، در اثر برخورد آب با اشیا، روی آن کف ظاهر می‌شود، باران که قطع شد و آب آرام و قرار گرفت، کف از بین می‌رود و آب که مایه‌ی حیات است و سودمند، باقی می‌ماند.

در دنیا پر زرق و برق امروزی هم نیاز بشر دین نجات بخش است، اما عده‌ای خواسته یا ناخواسته چنان فضا را آلوه کرده‌اند که حقایق دینی را در زیر امواج تبلیغات فربینده‌ی خود پنهان کرده‌اند، رسالت تبلیغی ما این است که دین را از لابلای این کف‌ها بیرون آوریم، و آن را به مردم ابلاغ کنیم.<sup>(۱)</sup>

۳- ابزار و وسائل تبلیغی: تبلیغ یک نوع برقراری ارتباط اجتماعی است، در جهان معاصر، علم ارتباطات در سطح بین المللی یکی از علوم مطرح می‌باشد، و متخصصان این فن یافته‌های خود را در اختیار دانش‌پژوهان قرار می‌دهند و برای برقراری ارتباط، وسائل و ابزارهای متعددی ابداع کرده‌اند، وسائل تبلیغی از تنوع خاصی برخوردار است، برخی بسیار ساده و برخی دیگر بسیار پیچیده‌اند، برخی استفاده‌ی عمومی دارند، و برخی برای افراد خاص کاربرد دارد. در مبحث «ابزارهای تبلیغی» به نحوه‌ی استفاده از آنها خواهیم پرداخت - ان شاء الله تعالى - .

---

(۱) ر.ک: مطهری، مرتضی، «پانزده گفتار»، ص ۱۵.

#### ۴- شیوه‌های تبلیغی: مشاهده می‌شود که اثرگذاری تبلیغ محسوس نیست، علت آن چیست؟ و چاره‌ی آن چیست؟

به نظر می‌رسد، علت این امر غفلت از شیوه‌های درست تبلیغی است، چه بسا مشاهده می‌شود که مبلغی سخنی می‌گوید ولی نتیجه‌ی گفتار او برخلاف نیت و هدف اوست، این بدان دلیل است که آن مبلغ شیوه‌ی درست تبلیغ را رعایت نکرده است، و یا اینکه بکلی از آن آگاهی ندارد.

شناخت شیوه‌های تبلیغی مبلغان بزرگ و شخصیت‌های برجسته و اسوه‌های قرآنی از مهمترین وارجمندترین مباحث تبلیغی است، زوایای ناشناخته دعوت انبیا مانند شیوه‌ها، راهبردها، ابزارها و اهداف بلند مدّت و کوتاه مدّت آنان، حوزه‌ی پروسعتی است که ده‌ها رساله و پایان‌نامه نمی‌تواند همه‌ی ابعاد آن را بررسی و جستجو کند.

سیره‌ی تبلیغی هرکدام از انبیای عظام و بویژه سیره‌ی تبلیغی پیامبر اکرم ﷺ می‌تواند موضوع یک تحقیق گسترده باشد.

حدود یک چهارم آیات قرآن کریم که مهمترین کتاب و راهنمای تبلیغ است به سیره‌ی تبلیغی انبیا اختصاص دارد. اما تاکنون حتی یک تفسیر با نگرش تبلیغی نوشته نشده است.

امید است مفسران بزرگ این خلاً را پر نمایند، همچنین سیره‌ی امامان معصوم علیهم السلام و علمای بزرگ و شناخت روش تبلیغی آن مبلغان بزرگ، یک منبع بسیار غنی در این زمینه است.

روش‌های تبلیغی از چنان تنوعی بخوردار است که هر مبلغی با هر سلیقه‌ای می‌تواند ایک یا چند نوع آن استفاده کند، یکی از شیوه‌های تبلیغی که قرآن کریم بدان توصیه کرده است «شیوه‌ی جدال احسن» است، که تاکنون کتاب مستقلی در این رابطه نگارش نیافته است. این روش توسط پیامبران بزرگی همچون حضرت ابراهیم علیهم السلام اعمال شده است، و جواب هم داده است، بنابراین شایسته است که شیوه‌ی جدال احسن در تبلیغ دین مورد کنکاش قرار گیرد، و با روش‌های تبلیغی اعم از معاصر و غیر معاصر مقایسه شود، نتیجه‌ی این امر هم به کارگیری مؤثرترین شیوه‌ی تبلیغی خواهد بود، که مورد تأکید قرآن کریم است. آنجاکه می‌فرماید: «فَبَشِّرْ عِبَادِ

الَّذِينَ يَسْتَمِعُونَ الْقَوْلَ فَيَتَبَعُونَ أَحْسَنَهُ<sup>۱</sup> باید «قول احسن» به مخاطب برسد، تا اینکه آن را با جان دل پیذیرد، و قول احسن هم تبلیغ و دعوت الى الله است، **(وَمَنْ أَحْسَنْ قَوْلًا مِّنْ دَعَا إِلَى اللَّهِ)**<sup>۲</sup>

جدال احسن در گذشته، بهویژه در زمان امام باقر و امام صادق علیهم السلام از اهمیت خاصی برخوردار بوده است، و توسط آن بزرگواران و یاران آگاه آن حضرات اعمال می شده است.

در سده‌های اخیر، روش جدال احسن کمتر مورد توجه دانشمندان و اهل نظر قرار گرفته است، با توجه به نقش کارساز آن بسیار مناسب است که این سنت مغفول احیا گردد و باز تولید، و در مدارس و حوزه‌های علمیه به عنوان یک درس، آنهم بصورت عملی اعمال گردد.

اگر در گذشته آموزش و کاربرد جدال احسن ضرورت داشت، در عصر حاضر، ضرورت آن دوچندان است، کاربرد جدال احسن در عرصه‌ی بین المللی، چه در ساحت تبلیغ دین، و چه در عرصه‌ی فرهنگی و سیاسی، یک ضرورت انکار ناپذیر است. منطق قوی ما در سطح بین المللی از طریق جدال احسن تبلور می‌یابد، در گفتگوی تمدنها و در جدال هسته‌ای بهترین روش گفتگو و مذاکره، پیشبرد اهداف و منویات، استفاده از شیوه‌ی جدال احسن است.

با توجه به اهمیت تبلیغ دین و شیوه‌ی جدال احسن در تبلیغ، و مزیت آن بر دیگر روش‌های تبلیغی، و با عنایت به ضرورت احیاء این سنت حسن، لازم دانستم - با اعتراف به بضاعت اندک علمی خود - به نگارش رساله‌ای در این مورد اقدام کنم، باشد که علما و محققان زبردست، توجه خاصی به این بحث داشته، و لغزش‌های نگارنده را برطرف نمایند.

این تحقیق در یک مقدمه و سه بخش و یک خاتمه ترتیب داده شده است:

بخش اول: کلیات و مفاهیم،

بخش دوم: شیوه‌های ارتباط،

بخش سوم: شیوه‌های جدال احسن در تبلیغ دین.

<sup>۱</sup>. سوره زمر آیه، ۱۸.

<sup>۲</sup>. فصلت، ۲۳.

فصل دوم از بخش سوم به شیوه‌های تبلیغی دنیای معاصر و مقایسه‌ی آن با شیوه‌ی جدال احسن اختصاص داده شده است.

نظر به اهمیت ابزارهای تبلیغی، این بحث در فصل سوم، بخش سوم مطرح شده است.